

Интервью ROGTEC: Алекс Маккей, Welltec

The ROGTEC Interview: Alex Mckay, Welltec

Welltec®



Какую должность Вы занимаете в компании Welltec и как давно?

Последние 4 года я был региональным вице-президентом по Европе, Российской Федерации и СНГ. Недавно, учитывая темпы роста бизнеса, мы провели реорганизацию, и теперь я могу целиком сосредоточиться на России и СНГ, а ответственным за бизнес в Европе стал мой хороший друг Терье Скийе.

Welltec работает в России вот уже 3 года, как идет бизнес сейчас?

Наш бизнес очень быстро растет, поскольку наши клиенты понимают ценностные преимущества, предлагаемые компанией Welltec. В сущности, тяжелым формам внутрискважинных работ, таким как установки для подземного ремонта скважин, комплекс спуско-подъема труб под давлением или НКТ на барабане, мы предлагаем более быструю, безопасную, легкую и экономичную альтернативу - выполнение работ на электрическом кабеле. Меньше персонала, устранение необходимости в поднятии тяжестей, более быстрый монтаж буровой установки и более эффективная ее наработка, упрощенная логистика и т.д. обеспечивают преимущества, требующиеся нашим клиентам. В настоящее время наша компания активно работает почти по всей России, включая Дальний Восток (Сахалин), Восточную и Западную Сибирь и республику Коми.

А как на счет Каспийского региона? Этот рынок для вас представляет большой интерес?

Исторически, Каспийский регион не был центром нашего внимания, но эта ситуация меняется

What is your position within Welltec and how long have you held it?

My position for the past 4 years has been Area Vice President Europe, Russian Federation and CIS. Due to the pace of growth of our business however we have recently reorganized so I can focus solely on the Russian Federation and CIS with my good friend Terje Skeie assuming responsibility for Europe.

Welltec has been in Russia for about 3 years, but how is business for you at the moment?

Business is growing very fast at the moment as our clients understand the value proposition offered by Welltec. Basically we offer a faster, safer, lighter and more cost efficient alternative to heavier forms of intervention such as work over rigs, snubbing units or Coiled Tubing, by executing services on electric line. Fewer personnel, elimination of heavy lifts, faster rig up and operating times, easier logistics etc. deliver the benefits our clients demand. In Russia we are currently active in most parts of the country including Far East (Sakhalin), Eastern Siberia, Western Siberia, and Komi.

And what about the Caspian area? Is this a big market for you?

Historically we have not focused on the Caspian but that is now changing as we speak. We are present in Azerbaijan and have just started up our business in Kazakhstan recently. Caspian is a very important part of our future in 2011 and beyond and will now have a focus from Welltec to grow the business in that area.

Have you recently had, or do you plan any new product launches in Russia?

Absolutely. Welltec regularly launches new products and services. We also operate in the Completions market and

уже сейчас. Наша компания присутствует в Азербайджане и совсем недавно мы также открыли бизнес в Казахстане. Каспийский регион – очень важная часть будущего компании в 2011 и в последующие годы. Сейчас Welltec планирует активно развивать бизнес на этой территории.

Какие новые продукты, подходящие для российских месторождений, вы представили недавно или планируете выпустить в ближайшее время?

Безусловно. Welltec регулярно выпускает новые продукты и услуги. Мы также работаем в секторе заканчивания и подготовки эксплуатации скважин, и наш изолирующий клапан WAB - кольцевой металлический расширяющийся затрубный изолятор хорошо подходит для российского рынка и идеален для обеспечения цементной прочности скважин.

Учитывая рост цены на нефть и беспокойную обстановку на Среднем Востоке и в Северной Африке, каковы ваши прогнозы развития бизнеса в России на ближайшие годы?

Мы работаем в России всего 3 года и все еще только поверхностно затронули потенциальный рынок крупнейшей в мире нефтедобывающей территории. Поэтому рост бизнеса Welltec's в России нам кажется неизбежным независимо от внешнеполитических условий. С более общей точки зрения, большинство аналитиков предрекают, что рост парка буровых установок в России продолжит расти в 2011 и в последующие годы, а мы наблюдаем рост капиталовложений наших клиентов уже сейчас. Поэтому мы видим большое будущее как в целом для российской нефтяной отрасли, так и для компании Welltec в России.

Вопрос личного характера, сколько времени вы проводите в России? Какой ваш любимый регион?

Ежегодно я больше трети своего времени провожу в России и должен сказать, что мне очень понравились мои поездки в Красноярск и соседние регионы. В одну из поездок по окрестным областям меня очень впечатлила картина огромных промышленных плотин, расположенных бок о бок с дикой природой. Это очень красиво!

А что вам больше всего нравится в Москве?

Общее оживление, которое рождает этот полный жизни большой город... ну, и конечно, потрясающие московские рестораны.

our WAB (Well Annular Barrier) is an expandable metal barrier that is ideally suited for cement assurance and will suit the Russian market well.

With the oil price rising and significant unrest in the Middle East and North Africa, what is your forecast for business in Russia in the coming years?

We have only been in Russia 3 years and we are still just scratching the potential market of the world's biggest oilfield. For this reason we see Welltec's Russian business growing regardless. From a more general perspective, most analysts predict the average Russian rig count will continue to grow in 2011 and beyond and we are seeing significant CAPEX increases from our clients already in 2011. So we see a healthy future for the Russian oilfield and also for Welltec Russia.

On a more personal level, how long do you spend in Russia and what is your favorite region?

I spend over a 3rd of my year in Russia and I must say that I have enjoyed my trips to Krasnoyarsk and the surrounding regions immensely. One particular trip out into the surrounding countryside was fascinating with large industrial dams and wild countryside existing side by side. Beautiful!

And what do you like best about Moscow?

The general excitement generated by such a vibrant major city....and of course the fabulous restaurants.

Региональный вице-президент по России и СНГ

Алекс Маккей получил степень бакалавра наук инженерно-геологического факультета университета Абердина в Шотландии в 1979 году. До прихода в компанию Welltec® в 2006 году, Алекс сделал успешную карьеру в Шлюмберже, где в течение 27 лет он работал в различных сегментах бизнеса и занимал руководящие должности в подразделениях компании в Африке, Европе, Северной Америке и Центральной Азии. Он также участвовал в органах управления нескольких профессиональных обществ, в том числе в обществе специалистов по анализу данных промысловой геофизики (SPWLA) в Норвегии, обществах инженеров-нефтяников (SPE) Азербайджана, Лондона, Абердина, а также в Институте Нефти.

Area Vice President Russian Federation and CIS

Alex McKay graduated as a Bachelor of Science from the University of Aberdeen Scotland in 1979 where he studied Geology and Engineering. Before joining Welltec® in 2006, Alex enjoyed a long career with Schlumberger spanning 27 years where he worked in various field and managerial positions around Africa, Europe, North America and Central Asia. He has served on the board of several professional societies including SPWLA Norway, SPE Azerbaijan, SPE London, SPE Aberdeen and The Institute of Petroleum.