

Интервью ROGTEC:

Дмитрий Гилёв,
региональный директор
по работе с клиентами
компании IHS



The ROGTEC Interview:

Dmitry Gilev, Regional
Strategic Account Director,
IHS

Какова Ваша должность в компании и как долго Вы работаете в этой должности?

Я региональный директор по работе с клиентам в офисе компании IHS в Москве. Моя основная задача – развитие энергетического бизнеса IHS в России и СНГ, а также содействие росту других подразделений компании в этом регионе. Я работаю в IHS 6 месяцев, с марта 2012 г.

Как давно Вы работаете в России?

Я родился в Тюмени, в промышленном центре Тюменской области, в богатой углеводородными ресурсами Западной Сибири. Естественно, что я выбрал карьеру в нефтегазовой отрасли, я работаю в этом бизнесе уже больше 15 лет. За эти годы я участвовал во многих различных проектах в России и странах СНГ.

В прошлом году, когда IHS купила SMT, предлагаемый ассортимент программных продуктов компании пополнился отличным программным комплексом. Продажи каких продуктов и технологий в этом регионе представляют наибольшую значимость для компании?

Как я уже упоминал, основная моя работа связана с развитием технических продуктов для энергетики и решений в области аналитического ПО, а также специализированных геологических и производственных баз данных IHS. Наши решения основаны на высококачественной информации,

What is your position and how long have you been in the company?

I am the Regional Strategic Account Director at IHS based in Moscow. My core responsibility is to develop our Energy Technical business in Russia and the Commonwealth of Independent State countries, as well as help other IHS divisions outside of Energy to grow in this region. I have worked with IHS for 6 months, starting in March 2012.

How long have you been in business in Russia?

I was born in Tyumen in Russia, the industrial center of Tyumen Oblast and the oil-rich region of Western Siberia. It was a natural choice for me to have a career in the Oil & Gas industry and I have been in this business for more than 15 years. During this time I have been involved in many different projects in Russia and the CIS countries.

When IHS purchased SMT last year, it added a great software package to its offerings, but what is your focus in terms of technology /product sales to the region?

As I mentioned before, my core business is in the development of technical products in Energy and about specific IHS Exploration & Production databases and analytic software solutions. Our solutions are built around our high quality information that we have mastered over decades. We are the source of critical information and insights for the Energy industry in this region and globally.

над которой мы работали десятилетиями. Мы являемся источником критически важной информации для энергетического сектора в этом регионе и во всем мире.

Расскажите о Ваших последних успехах на российском рынке?

IHS имеет деловые связи со многими крупными нефтегазовыми компаниями в России, такими как Газпром, Роснефть, ЛУКОЙЛ и ТНК-ВР. Все они пользуются решениями от IHS, включая предлагаемые нами информационные и консультационные услуги и решения в области аналитического ПО. Некоторые из клиентов заключили стратегические долгосрочные договоры на использование услуг IHS. Мы также представляем наши решения компаниям, ранее не сотрудничавшим с нами. Поэтому наш бизнес растет и у нас большие ожидания по России и СНГ.

За что Вы больше всего любите Москву?

Я люблю Москву за то, что она никогда не спит! В Москве сконцентрирован российский бизнес и это влияет на стиль жизни и ведения бизнеса здесь: в городе всегда есть, куда пойти, всегда что-нибудь происходит интересное.

Ваша любимая музыкальная группа и композиция?

Я люблю слушать транс, например Armin van Buuren, даб-степ, например Avicii и даже последние песни Eminem, такие как Not Afraid. Мне нравится музыка, в которой есть энергия и драйв.

Где в мире бы Вы хотели побывать и почему?

Я прожил в Сибири 27 лет и знаком с холодами и снегом моего родного города, поэтому предпочитаю отдыхать там, где тепло. Мне нравятся азиатские страны, например Тайланд и Малайзия, но больше по душе мне южноевропейский климат. Летом мы с семьей ездим в Болгарию, у нас там своя квартира у моря. В Болгарии прекрасное сочетание равнин, гор и моря – все, что мне нужно для прекрасного отдыха с моей семьей.

Каковы Ваши прогнозы относительно российского нефтегазового рынка до конца этого года и в будущем?

Я думаю, что благодаря высоким ценам на нефть, нефтегазовый рынок в России будет нормально развиваться. Сегодня мы видим деятельность компаний как в традиционных регионах присутствия, так и в новых сложных для работы регионах, например сотрудничество компаний Роснефть и Exxon в Арктике, продолжающуюся разработку проектов на Ямале, и другие проекты в Восточной Сибири и на Сахалине.

What is your most recent success in the market?

IHS has established business with a significant number of the major oil and gas companies in Russia such as Gazprom, Rosneft, LUKOIL and TNK-BP. They are active subscribers to IHS solutions that include our information and analytic software solutions. Some of the customers have made a strategic commitment to IHS services by signing multi-year contracts. We also have been introducing IHS to companies that have never worked with us before, so business is good and we have big expectations from the region.

What do you like the most about Moscow?

I like that Moscow never sleeps! Seriously, Moscow is the concentration of business in Russia and it affects the lifestyle and business conduct here – there is always something happening.

What music do you like? What is your favourite band?

I enjoy trance like Armin van Buuren, dub-step like Avicii and even the latest Eminem songs like Not Afraid. I like music that contains energy and drive.



Where in the world would you most like to visit and why?

I lived in Siberia for 27 years so with the cold weather and snow in my home city I like to visit warm places. I like Asian countries like Thailand and Malaysia but really enjoy the southern Europe climate. Bulgaria is our family vacation residence for summer. I have a sea-side apartment there and Bulgaria is a good mixture of plains, mountains and sea - all I need for spending quality time with my family.

What are your thoughts on the Russian oil and gas market through to the end of this year?

I think the Oil & Gas market in Russia will do okay supported by high oil prices. We see initiatives in existing and new frontier areas like Rosneft and Exxon cooperation in the Arctic, ongoing development in the Yamal region, and other projects in Eastern Siberia and Sakhalin.