

Дорогие читатели,

Добро пожаловать на страницы 39-го выпуска журнала ROGTEC. В нашем следующем выпуске мы будем праздновать десятилетний юбилей нашего ведущего ежеквартального издания в сфере разведки и добычи в России и странах Каспийского региона. В течение последних 10 лет мы были свидетелями изменения, развития, краха и процветания этого рынка – но не обязательно именно в такой последовательности! В настоящее время мы наблюдаем вынужденный спад деловой активности по причине широко освещенного в прессе кризиса на Украине, а также падения цен на нефть.

Санкции, введенные США и Европейским союзом, разумеется, отразились на российской экономике, и, в сочетании с падением цен на нефть, краткосрочная перспектива для данного региона представляется несколько туманной. Тем не менее, последние месяцы в российской нефтяной отрасли были интересными. Самой большой новостью стало заключение сделки по продаже газа между Россией и Китаем на рекордную сумму 400 млрд. долларов и то, что в ее рамках будет построен трубопровод "Сила Сибири" для транспортировки покупаемого газа. Его планируется ввести в эксплуатацию в 2018 году, и вся отрасль будет с интересом следить за осуществлением этого масштабного и технически сложного проекта строительства трубопровода. Цена на газ пока еще не объявлена официально, однако китайская сторона известна тем, что обеспечивает для себя выгодные условия контрактов, поэтому мы можем предположить, что цена была снижена с учетом таких огромных объемов.

Российское правительство также четко дало понять, что в случае прекращения инвестиций и ухода с российского рынка крупных западных компаний Россия обратит свой взор на Восток в поиске партнеров по проектам. Несмотря на то, что за последнее время был заключен ряд сделок с азиатскими компаниями (включая

вышеупомянутую гигантскую сделку по продаже газа с Китаем, продажу Роснефтью компании CNPC 10% акций месторождения Ванкор на сумму 1 млрд. долларов, а также недавнее соглашение между "Газпром нефтью" и корпорацией "ПетроВьетнам" о разведке и разработке Долгинского месторождения на шельфе Арктики), не видно каких-либо признаков ухода крупных западных компаний с российского рынка. Можно сказать, что возникла пауза в определенных операциях, но это определенно не полный отказ от сотрудничества. Например, Боб Дадли, генеральный директор BP, недавно подтвердил позицию своей компании в отношении России, заявив следующее: "Мы остаемся партнерами в долгосрочной перспективе. Мы не будем делать ничего, что будет нарушать санкции, но санкции не касаются ведения бизнеса в России." Он также добавил, что компания не имеет "абсолютно никакого намерения" продавать свою долю в размере 18,5% акций в Роснефти, и что он продолжит работу в составе Совета директоров этой российской энергетической компании. "Возможно даже, что в следующем году у BP будет два места в Совете директоров Роснефти", - сообщил он.

Полагаю, что план дальнейших действий для иностранных поставщиков технологий, сервисных компаний и компаний-операторов очевиден – российские компании хотят работать с долговременными партнерами, которые продемонстрируют серьезность своих намерений по отношению к российскому рынку, невзирая на его неизбежные колебания. С "друзьями до первой беды", исчезающими при первых признаках неприятностей, перестанут иметь дело, и предпочтение будет отдано тем, кто исполняет свои обязательства в трудные времена в знак солидарности к своим российским друзьям и партнерам.

Среди других международных новостей стоит отметить планируемую покупку компании Baker Hughes компанией Halliburton. Эта покупка формально объясняется



Колонка Шеф-редактора

необходимостью защиты обеих компаний от падения цен на нефть, и будет интересно увидеть, в какой форме антимонопольное законодательство США позволит ее осуществить. Ходят слухи, что при этом придется продать различные подразделения, и будет интересно увидеть, как эта сделка отразится на международном рынке нефтепромысловых услуг, в частности в России.

А теперь вернемся к текущему выпуску журнала ROGTEC, в котором мы публикуем отличные материалы, завершающие этот год. Наш постоянный раздел "Круглый стол" посвящен выработке электроэнергии, и мы рады тому, что в этом неизменно популярном разделе участвует ряд новых для ROGTEC компаний. Также мы рады приветствовать нашего нового автора статей, компанию Energy Aspects, и в этом выпуске она публикует первую из двух частей своей статьи, в которой рассматриваются вопросы текущей и будущей добычи газа в России и Газпроме в частности.. Вторая часть будет опубликована в мартовском выпуске 2015 года, и основной упор в ней будет сделан на прогноз добычи и рыночные риски. Кроме того, в этом выпуске представлены две отличные статьи от Роснефти: первая – о преимуществах использования стеклопластиковых НКТ на месторождениях ОАО "Удмуртнефть", а вторая – о перспективах нефтегазоносности отложений среднего девона Сорочинско-Никольского месторождения. Среди других статей - замечательная статья от СПД о затвердевающем трубном покрытии, взгляд RPI на будущее российского рынка бурения, а также обзор частного корпоративного мероприятия, организованного нами от лица Drillmec в гостинице "Балчуг Кемпински" в конце октября. Это мероприятие, на котором были представлены последние технологии гидравлических буровых установок Drillmec, посетили основные региональные компании-операторы и буровые компании, и все участники мероприятия отметили его большой успех.

Заметка для вашего ежедневника: мы подтвердили дату проведения третьего по счету нашего чрезвычайного успешного мероприятия в сфере технологии бурения, "Круглого стола российских буровых подрядчиков" (RDCR) – оно состоится 9 апреля 2015 года. "Круглый стол российских буровых подрядчиков" вновь будет проводиться в превосходной гостинице "Балчуг Кемпински", находящейся в центре Москвы. В этом году формат мероприятия существенно изменен – количество выступлений представителей компаний-спонсоров будет (очень) ограничено. Просим связаться с нами, если вы заинтересованы в участии в этом мероприятии. Также в новостях о других мероприятиях мы рассказываем о том, чем занимались сотрудники ROGTEC Magazine несколько месяцев, проведенных в разъездах. Как всегда, мы стараемся принять личное участие (со своим стендом) во всех ключевых региональных мероприятиях. Этого нельзя сказать о других региональных изданиях, но мы считаем, что поддержка нами таких мероприятий важна, так как является знаком уважения по отношению к нашим рекламодателям и, конечно же, организаторам мероприятий. Было приятно увидеть наших друзей и коллег на выставке KIOGE и на новой выставке SPE-Казахстан. Представители ROGTEC добрались даже до Сахалина, чтобы принять участие в конференции "Нефть и газ Сахалина", а также наш региональный представитель посетил ряд конференций, проведенных в Москве.

Приятного вам чтения!

Ник Лукан

Шеф-редактор

nick.lucan@themobiusgroup.com



Editors Notes

Dear Readers,

Welcome to issue 39 of ROGTEC Magazine. As a quarterly publication, we will be celebrating a decade of publishing Russia and the Caspian's leading upstream publication in our next issue. During the last 10 years we have seen the market change, evolve, crash and boom – not necessarily in that order! What we are currently witnessing is an enforced downturn due to the well documented crisis in Ukraine, and also falling oil prices.

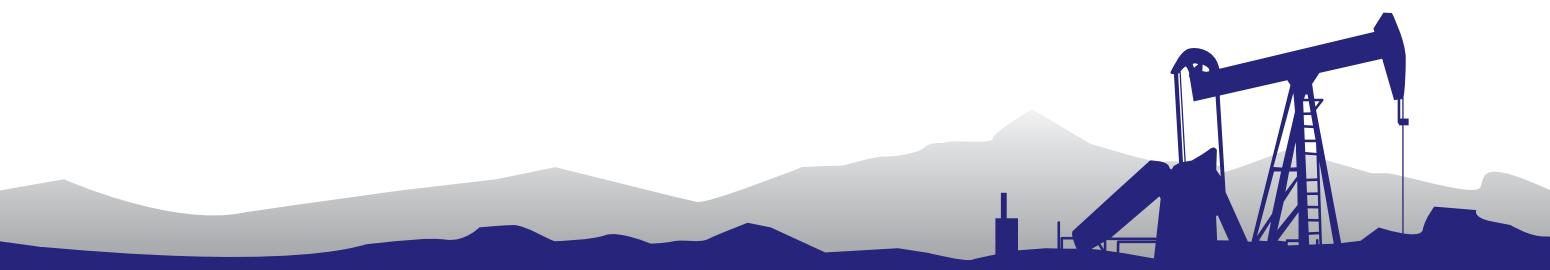
The sanctions imposed by the US and EU have clearly affected Russia's economy, and coupled with depressed oil prices the regional short term outlook is a little hazy. Never the less, the last few months have been interesting in the Russian oil patch. The biggest news has been Russia's record breaking 400 billion dollar gas deal with China, and the corresponding Strength of Siberia pipeline that will be built to carry the purchased gas. In theory due to be operational in 2018, the industry will watch with interest the progress of the this large and technically challenging pipeline construction project. The price of the gas has not been released, however the Chinese are known for ensuring favourable terms in their contracts so we can surmise that such huge volumes came at a reduced price.

The Russian Government has also made itself clear that should investment dry up and the Western Majors pull out, that they will look eastwards for project partners. Although we have seen a number of deals signed with Asian companies recently - including the previous mentioned giant gas deal with China, the sale of a 10%,

1 billion dollar, stake in the Vankor field by Rosneft to the CNPC and the recent agreement between Gazprom Neft and Petrovietnam to investigate development the Dolginskoye offshore Arctic oilfield – there has been no sign of the Western Majors pulling out of the market. A pause in certain operations maybe, but certainly not a withdraw. Indeed, BP's Bob Dudley recently confirmed his companies stance on Russia, stating that "We remain long-term partners. We will not do anything to violate sanctions but sanctions don't include doing business in Russia," He also said the company had, "absolutely no intention", of selling its 18.5 percent stake in Rosneft, and he would continue to serve on the board of the Russian energy firm. "There's even a possibility BP will have two seats on the Rosneft board next year," he continued.

I think the path forward to foreign tech suppliers, service companies and operators is clear – Russian companies look to work with long term partners that will show commitment to the market during the inevitable ups and downs. Fair-weather friends that pull out at the first sign of trouble will be seen as just that, and will be discarded in favour of those who show commitment in riding out the storm in solidarity with their Russian friends and partners.

Other international news worth noting is the planned takeover of Baker Hughes by Halliburton. Conceived ostensibly to guard both companies from the low price of oil, it will be interesting to see in what form antitrust laws in the US allow the takeover to progress. It is rumoured that various divisions will have to be sold off and it will be



Editors Notes

interesting to see how the deal affects the oil field services market globally, and specifically in Russia.

Back to this issue of ROGTEC Magazine, and we have a great edition to finish the year. Our roundtable feature focusses on Power Generation, and we welcome a number of new companies to ROGTEC's ever popular feature. We also welcome Energy Aspects on board as a contributor, with the first of a two part article looking at Gazprom and Russia's current and future gas production. The second part will be published in the March 2015 issue, and will focus on the production outlook and market risks. On top of this we have two great pieces from Rosneft looking firstly at the benefits of fibre glass pipes for drilling at Udmurneft's fields and secondly at Petroleum Potential of the Middle Devonian Deposits at the Sorochinsko-Nikolskoye fields. Other articles include a great piece from SPD on self-healing pipe dope, a look at the future of the Russian drilling market by RPI, plus a review of a private company event that we organized on behalf of Drillmec at the end of October at the Kempinski Baltschug Hotel. Showcasing their latest hydraulic rig technology, the event was attended by key regional operators and drilling companies and was deemed a great success by all who attended.

To note in your diary, we have confirmed the date for the third instalment of our hugely successful drilling event, the RDCR, www.rdcr.net, as the 9th April 2015. The RDCR will be again be held at the fantastic Kempinski Baltschug Hotel in the centre of Moscow. The format

has been amended significantly for this year, with (very) limited speaking opportunities for sponsoring companies. Please contact us to if you are interested in participating. In other event news, ROGTEC Magazine has had a busy few months on the road. As has always been the case, we ensure that we attend all the key regional events in person with a booth. This cannot be said for other regional titles, however as a courtesy to our advertisers and indeed the event organisers, we feel that supporting these shows is important. It was great to see our friends and colleagues at KIOGE and the new SPE Kazakhstan event, to have ROGTEC reach as far as Sakhalin Island for the Sakhalin Oil and Gas event, and to have our regional representative attend a number of conferences held in Moscow.

Best regards,

Nick Lucan

Editorial Director

nick.lucan@themobiusgroup.com

