

КРУГЛЫЙ СТОЛ РОССИЙСКИХ БУРОВЫХ ПОДРЯДЧИКОВ - 2015

9 Апреля - Отель Балчуг Кемпински

***Глоссарий:**

- Компании-операторы – Нефтяные и Газовые компании, производители нефти и газа в России.

Зал 1 – Буровые установки

Сессия 1: Буровые подрядчики и компании-операторы

- В данное время в российском нефтегазовом секторе наблюдается ряд сложных проблем, включая падение цен на нефть, девальвацию рубля и санкции, введенные Евросоюзом и США. Как это повлияло на ваши планы бурения на 2015 год?
- Каковы самые большие проблемы стоят перед вами в связи с вашей программой бурения на 2015 год? (Проблемы для компаний-операторов и проблемы для буровых подрядчиков)
- Назовите наиболее значительные проекты из тех, которыми вы сейчас занимаетесь, и укажите, какие из них являются наиболее сложными с технической точки зрения.
- В свете текущего экономического и геополитического положения, не следует ли изменить отношения между компанией-оператором и буровым подрядчиком? Какие предложения или изменения вы хотели бы увидеть воплощенными в жизнь?
- При покупке и финансировании буровой установки всегда возникают сложности, но, с учетом нынешних санкций, как вы справляетесь с возникшими ограничениями? Какие решения вы внедряете?
- Наблюдаете ли вы сдвиг процессов финансирования и последующей покупки в сторону Китая, учитывая текущий политический климат?
- Окажут ли текущие рыночные условия какое-либо отрицательное влияние на бурение и, соответственно, на уровни добычи?
- Есть ли у вас какие-либо причины для беспокойства в связи с состоянием российского парка буровых установок? Возраст установок, частота замены, наличие, размер установок, ожидаемые в будущем предельные глубины бурения? Как вы планируете решать данные вопросы?

Сессия 2: Наземные буровые установки

Вопросы ко всем участникам сессии:

- Несмотря на низкие цены на нефть и санкции со стороны Запада, фактом остается то, что в России отсутствует современный парк буровых установок, достаточно мощных и способных рационально и экономически эффективно вести бурение не только на своих огромных нетрадиционных месторождениях, но, что важнее, на трудных месторождениях традиционной нефти. Существует ли опасность того, что

кратковременные финансовые ограничения воспрепятствуют эффективности рынка бурения в долгосрочной перспективе?

- Какие новые требования к буровым установкам вы прогнозируете в этом году? Планируете ли вы в этом году покупку более производительных или более передовых в технологическом плане установок?
- Существует ли в ближайшей перспективе какая-либо нехватка высокопроизводительных установок, которую необходимо восполнить?

Вопросы к компаниям-операторам:

- Когда вы ведете бурение на одном из своих месторождений, в какой мере вы участвуете в процессе выбора буровой установки? Например, указываете ли вы сами необходимые вам производительность и технические требования к установкам?

Вопросы к буровым подрядчикам:

- Чего вы ожидаете от производителей буровых установок в текущем году? Финансирование? Более дешевые варианты буровых установок? Технологии?
- Чаше ли происходит задержка сложных работ по причине нехватки подходящих буровых установок?
- Международные компании борются с российскими производителями за возможность сбыта своей продукции на данном, очень высококонкурентном, рынке. Как у вас в данное время организован процесс выбора буровой установки?
- Необходимость обновления и модернизации стареющего парка буровых установок в данном регионе была всесторонне рассмотрена на RDCR 2014. С тех пор многое изменилось. Изменились ли ваши планы обновления собственных парков буровых установок в свете текущего положения на рынке?
- Насколько актуален для вас вопрос оказания комплексного сервисного обслуживания буровых установок (транспортировка БУ на место бурения, монтаж, пуско-наладка, регулярное техническое обслуживание и пр.)? Ведутся ли у вас эти работы собственными силами или нанимаются разные подрядчики?

Вопрос к поставщикам буровых установок:

- Действующие санкции означают, что российским банкам стало сложнее выйти на западные рынки кредитования и финансировать не только нефтегазовые проекты, но также и покупку основного производственного оборудования. Как мы уже обсуждали ранее, крайне важно обеспечить наличие подходящей буровой установки для сложных условий бурения. Как вы работаете со своими российскими заказчиками в плане максимального облегчения процесса покупки?

Сессия 3: Вопросы по оборудованию буровых установок; верхние силовые приводы (ВСП), контроль содержания твердой фазы

- Какое новое оборудование буровых установок вы используете для повышения производительности буровых работ с их использованием?
- Учитывая необходимость обновления многих буровых установок в регионе, какое оборудование вы планируете закупить в ближайшее время для того, чтобы способствовать модернизации парка буровых установок?

- Какова процентная доля применения роторов (поворотных столов) в сравнении с долей применения верхних силовых приводов (ВСП) в вашем нынешнем парке буровых установок? Каковы ваши планы закупки верхних силовых приводов в краткосрочной и долгосрочной перспективе?
- Можете ли вы привести недавний пример успешных операций в данном регионе, где внедрение вашей системы ВСП принесло очевидную выгоду буровой компании? Каковы ваши последние достижения в технологии ВСП?
- Каков размер применяемой вами в настоящее время системы контроля содержания твердой фазы? Каковы ваши планы модернизации оборудования?
- Что касается регенерации и повторного использования бурового раствора, насколько тщательно вы контролируете данные процессы? Является ли экономия средств одним из факторов, определяющих выбор системы контроля твердой фазы, и руководствуются ли ей компании-операторы при заключении контрактов?
- Сколько экономят подрядчики и компании-операторы благодаря использованию рациональной системы контроля твердой фазы?

Сессия 4: Выработка электроэнергии

Вопросы ко всем участникам сессии:

- В наше время, когда ведется строительство более глубоких скважин, пробуриваемых в рекордно короткие сроки, когда в России увеличилась потребность в горизонтальных скважинах, какие сложности вы испытываете в вопросах производства электроэнергии и контроля энергоснабжения на месторождении? Соответствует ли ваше текущее оборудование техническим требованиям меняющегося рынка? Ощущаете ли вы нехватку в чем-либо?
- Как правило, использует ли ваша компания поставщиков "на бесконкурсной основе" для поставки генераторных агрегатов, или вы используете системы (двигатели, генераторы, автоматику) от разных поставщиков?
- Кто и что является главными движущими факторами для вас, когда вы решаете, какую выбрать мощность и систему привода? В какой мере участвует оператор в процессе выбора оборудования для производства электроэнергии, и насколько при этом учитываются между стоимостью покупаемого оборудования и затраты в период эксплуатации / стоимостью выработки (одного ватта) электроэнергии?
- Какие ваши главные критерии выбора силовой установки и приводного механизма? Имя производителя, первоначальные затраты, стоимость выработки (одного ватта) электроэнергии, затраты в период эксплуатации, надежность, репутация или эксплуатационные характеристики буровой установки на площадке работ?
- С учетом новых элементов мониторинга и оптимизации в силовых и приводных системах, как вы организуете обучение и внедрение новых технологий/систем/процедур для бригад на площадке?
- Какова ваша оценка послепродажного и технического обслуживания? Существуют ли какие-либо разногласия или проблемы?

Вопросы к поставщикам:

- Каким образом вы оптимизируете стоимость для подрядчика и компании-оператора месторождения?

- Можете ли вы привести пример успешной деятельности Вашей компании в регионе?
- Назовите последний продукт, который вы выпустили на рынок.
- Какие системы оптимизации энергопотребления, подачи и регулирования электроэнергии вы предлагаете для оптимизации эксплуатационных характеристик и безопасности буровых установок?
- Какие у вас имеются системы оперативной отчетности (т. е. "отчетности в режиме реального времени") для повышения производительности буровых установок?

Зал 2 – Трубные изделия и операции с трубами

Сессия 1: Буровые подрядчики и компании-операторы

- Сейчас, когда на рынке имеется множество различных видов соединений бурильных труб, как вы выбираете наиболее подходящие трубы для каждого проекта?
- Вследствие падения курса национальной валюты в России происходит удорожание закупок высококлассных бурильных труб. Как влияет текущая рыночная конъюнктура на ваши планы закупки высококлассных бурильных труб?
- Какие ваши текущие требования в плане закупки высококлассных труб, и как вы адаптируетесь к рыночной конъюнктуре / изменению цен, чтобы обеспечить продолжение использования самых лучших трубных соединений для скважины?
- Претерпевают ли изменения ваши отношения с производителями оборудования верхнего ценового сегмента в этот трудный для экономики период? Каким образом можно обеспечить полноценное и взаимовыгодное сотрудничество между лидирующими поставщиками, буровыми подрядчиками и компаниями в перспективе на ближайшие годы?
- Испытываете ли вы какие-либо сложности или проблемы с поставкой труб или с услугами по спуску труб в регионах, вызывающие задержки или простои?
- Вносите ли вы армирующее покрытие в свои контракты на скважины, или оставляете это на усмотрение бурового подрядчика, осуществляющего строительство скважины?
- Легко ли доступны в вашем регионе услуги по нанесению армирующих покрытий
- Учитывая постепенное снижение привлекательности бурения более сложных скважин по причине падения цены на нефть, каков будет спрос на трубы с дорогостоящими соединениями в текущем году? Для каких проектов требуются высококлассные трубы?
- С какими типичными проблемами, связанными с соединениями бурильных труб, вы наиболее часто сталкиваетесь в данном регионе? Какие у вас есть решения данных проблем?
- В текущем году поставщикам предстоит решить сложные задачи в плане реализации продукции в данном регионе. Какие шаги вы предпринимаете с тем, чтобы сохранить конкурентоспособность в данный непредсказуемый период?
- Как вы работаете с буровыми подрядчиками и компаниями-операторами над обеспечением предоставления надлежащего и наиболее подходящего оборудования для каждой скважины?
- Назовите ваши последние технологические инновации.
- Какие другие дополнительные услуги вы предоставляете?

Сессия 2: Армирующие покрытия

- Замена оснащения обсадной и бурильной колонны стоит дорого, а армирующие покрытия, как доказано, помогают продлить срок эксплуатации труб. - Наблюдаете ли вы в последнее время увеличение количества случаев применения армирующих покрытий, или делали ли вы запрос на предмет их применения?
- Насколько легко для вас найти компании, предоставляющие услуги нанесения армирующих покрытий, и соответствующие сервисные группы в России, особенно в отдаленных регионах, чтобы обеспечить ваши потребности в армирующих покрытиях?
- Как вы контролируете состояние армирующих покрытий, чтобы обеспечить их повторное нанесение в случае необходимости?
- Какие сложности или "узкие места" существуют в цепи применения армирующих покрытий, которые, по вашему мнению, требуют решения?
- Применение армирующих покрытий стало обычной практикой для многих компаний в разных странах мира. Преимущества таких покрытий очевидны, но сколько времени понадобится России для того, чтобы практика применения армирующих покрытий стала в ней общепринятой?

Вопросы поставщикам:

- Армирующие покрытия могут продлить срок эксплуатации труб и препятствовать износу. Выпустили ли вы какие-либо новые продукты или услуги за последнее время?
- Что, по вашему мнению, могло бы укрепить ваши отношения с компаниями-операторами и буровыми подрядчиками в вопросах, касающихся армирующих покрытий?
- Как вы справляетесь с санкциями и вашими возможностями по поставке продукции в данный регион?
- Будучи производителями, какую роль вы можете сыграть в обеспечении качественного и легко доступного обслуживания при применении продукции?

Сессия 3: Операции с трубами

- Операции с трубами в России часто становятся объектом пристального внимания по причине низкой производительности и вопросов соответствия стандартам ОТ, ТБ и ООС. С какими наиболее типичными проблемами, связанными с операциями с трубами, вы сталкиваетесь сейчас в своем парке буровых установок?
- Какое оборудование для операций с трубами вы применяете на своих буровых установках в настоящее время?
- Планируете ли вы модернизировать существующие или закупить новые системы в ближайшем будущем?
- Испытывали ли вы в последнее время какие-либо проблемы в области ТБ или простои, связанные с неисправностью универсальных машинных ключей?
- Рассчитываете ли вы длительность операций с трубами, и ищете ли способы ее сокращения?
- Как вы анализируете и оптимизируете данный технологический процесс?
- Какие главные преимущества получают региональные буровые компании при использовании ваших систем проведения операций с трубами?

- Какие из ваших продуктов доступны на рынке в настоящее время? Отражаются ли санкции на ваших возможностях по поставке продукции?
- Какие новые продукты вы выпустили на рынок за последнее время?

Зал 3 - Промысловые услуги и внутрискважинные работы

Сессия 1: Буровые подрядчики, компании-операторы, сервисные компании

- Как повлияли санкции на ваши промысловые операции (не считая нетрадиционные месторождения)?
- Отразилось ли изменение курса обмена валют на ваших контрактах и на отношениях с компаниями? Как преодолеваются данные проблемы?
- Устраивает ли вас спектр имеющихся услуг и инструментов в России? Что вы хотели бы добавить к спискам имеющихся инструментов или услуг?
- Между компаниями-операторами и подрядчикам / сервисными организациями часто возникают разногласия по вопросу о ценах. Какие проблемы в связи со стоимостью существуют в настоящее время, и как они решаются?
- Что важнее для вас в периоды экономической неопределенности - повышение эффективности скважин благодаря нефтепромысловому обслуживанию или стоимость осуществления такого обслуживания?
- Каким образом можно улучшить или изменить отношения между сервисными организациями, компаниями-операторами и буровыми подрядчиками, чтобы принести пользу для отрасли в целом?

Сессия 2 - Направленное бурение

- В последние годы в России значительно увеличились объемы горизонтального бурения скважин. Можете ли вы привести пример успешной деятельности в этом направлении за последнее время?
- С какими сложностями и проблемами вы сталкиваетесь при направленном бурении? Какие предлагаются решения данных проблем?
- Как изменилась производительность ваших работ благодаря технологиям бурения в реальном масштабе времени? Планируете ли вы более широкое применение технологий бурения в реальном масштабе времени?
- Каких успехов вы добились в регионе со своими решениями в области скважинных исследований в процессе бурения (MWD)?
- Какие последние разработки и достижения в области MWD имеются на рынке в настоящее время? Существуют ли сейчас какие-либо инновационные варианты применения каротажных приборов с целью повышения результативности бурения?

Сессия 3 - Буровые долота

- Резкое падение цен на нефть сильно повлияло на нефтегазовые проекты во всем мире. России также пришлось столкнуться с международными санкциями и снижением курса рубля. Как это отразилось на спросе на буровые долота в России? Как вы справляетесь с возникшей ситуацией?

- Как ведется у вас процесс выбора поставщиков долот? Как вы выбираете компанию-партнера по долотам для каждого рабочего задания?
- Приходится ли вам выбирать между качеством долот и их ценой в нынешние трудные времена?
- Как вы обеспечиваете применение вами надлежащего долота для скважины, находящейся в бурении, по надлежащей цене?
- В какой мере ваши технические решения долот позволяют осуществлять их приспособление к требованиям региональных заказчиков? Как вы организуете процесс проектирования с тем, чтобы обеспечить максимальную производительность буровых долот при бурении в различных пластах?
- Где изготавливаются и обслуживаются ваши долота для региона? Как вы обеспечиваете быструю поставку и обслуживание долот?
- На каком уровне ваши эксперты по долотам взаимодействуют с буровыми бригадами ваших заказчиков с целью обеспечения максимально возможной производительности долот и их оптимизации с учетом требований конкретных работ по бурению?
- Назовите последние продукты, которые вы выпустили на рынок. Какие преимуществами они обладают?
- Можете ли Вы привести пример успешного применения вашей продукции на месторождении, где ваши долота привели к явному увеличению скорости бурения / повышению производительности?

Сессия 4 - Скважинный инструмент

- Снижение до минимума непроизводительных затрат времени (NPT) в ходе буровых работ очень важно для обеспечения строительства скважины в установленный срок и в рамках выделенного бюджета. Сталкивались ли вы в последнее время с прихватом колонны труб в скважине? Как вы решали данную проблему? –
- Решения поставщика в области прихвата колонны труб - новейшая технология с применением ясово-ударного воздействия
- Как вы измеряете и обеспечиваете целостность ствола скважины в ходе бурения? С какими общими проблемами вы сталкиваетесь и как их решаете?
- Решения поставщика в области целостности ствола скважины - последние запуски новой продукции для российского рынка
- Чистки стволов скважин. Каков текущий уровень внедрения чисток стволов скважин на рынке? Считается ли их стоимость приемлемой или расценивается как излишество?
- Испытывали ли вы какие-либо сложности или проблемы с чистками стволов скважин?
- Решения поставщика в области чисток стволов скважин.